

---

## LA VENTE D'ELEVAGE REBONDIT PAR RAPPORT À 2008 : LE CHIFFRE D'AFFAIRES CROÎT DE 9%

---

### Le prix médian progresse de 40% sur les trois jours de vente

Comme prévu compte tenu de la moindre qualité du catalogue, le troisième jour de la vente d'élevage ARQANA a donné lieu à des transactions d'un niveau inférieur, mais la demande pour les pouliches, poulinières et foals est restée solide comme l'indique le **pourcentage de vendus de 70%** (contre 63% l'année précédente). Les acheteurs venus d'Extrême-Orient et d'Australie avaient quitté Deauville, mais d'autres investisseurs en provenance d'Europe de l'Est et de plusieurs pays du pourtour méditerranéen les avaient remplacés. Grâce à eux et aux éleveurs français, le chiffre d'affaires a atteint **€1,275,500** pour cette troisième journée, un chiffre en baisse par rapport à une vacation 2008 qui avait reçu l'appoint exceptionnel d'une excellente jument d'obstacle (Royale Athenia) et de la dispersion du Haras de Varaville. Ce facteur explique également la baisse du prix moyen, de €10,606 à €8,083.

Deux pouliches issues d'élevages Classiques ont partagé le top price du troisième jour à **€30,000**. Le **lot 539 SHIVERA**, une pouliche de trois ans inédite par Highest Honor et une demi-sœur de la lauréate des Irish Oaks SHAWANDA, a été adjugée à l'EURL du Chêne (David Powell et Elisabeth Dauphin) en provenance des Aga Khan Studs. Le **lot 664, HELP FROM HEAVEN**, une deux ans qui a engrangé son premier black type depuis la parution du catalogue, a été achetée par Narvick International. Elle était présentée par le Haras de la Louvière.

Sur l'ensemble des trois journées, la Vente d'Elevage enregistre une croissance significative de tous ses indicateurs. 512 chevaux ont été vendus, **50 de plus que l'année dernière**, et ils ont accumulé un chiffre d'affaires de **€13,741,500**, en hausse de 9% par rapport à 2008. Le bond de **40% du prix médian** est un signe particulièrement positif car il reflète l'augmentation du niveau général de la vente, et en particulier du segment inférieur. Le pourcentage de vendus progresse également, de **70% à 75%**, ce qui reflète la saine et solide activité observée de bout en bout. Enfin, le prix moyen croît de 4% pour atteindre **€26,151**.

Le président d'ARQANA Eric Hoyeau a fait le bilan de la vente d'élevage en ces termes : « *Nous sommes très satisfaits d'avoir atteint notre objectif, qui était de générer une croissance des indicateurs de volume autant que de qualité. Un plus grand nombre de chevaux ont été vendus cette année et à des prix généralement plus élevés, comme le reflète l'augmentation des prix moyen et médian. Le top niveau a été concentré sur la première journée, ce qui, combiné avec les efforts déployés par les équipes d'ARQANA et du FRBC, a permis d'attirer une clientèle plus internationale que jamais à cette vente. Nous pensons que nous disposons encore d'une marge de progression sur la qualité de l'offre. En effet, l'exode de bonnes juments françaises qui était traditionnellement observé vers les ventes d'élevage britanniques s'est sensiblement réduit cette année, et nous avons également démontré notre capacité à attirer des pouliches étrangères à forte valeur commerciale. En outre, l'offre de foals était bien meilleure cette année et devrait continuer de s'améliorer car de plus en plus de pinhookers étrangers prennent en considération la qualification pour les primes et choisissent de*

*laisser leurs achats en France avant de les revendre yearlings. Ceci va encourager les éleveurs français à vendre de bons foals sans craindre de perdre la prime s'ils sont achetés par des étrangers. »*

**Vente de Yearlings de Décembre**  
**Mardi 8 Décembre, Deauville, 11h00**  
Vidéo et résultats en direct sur [www.arqana.com](http://www.arqana.com)