

## COMMUNIQUÉ DE PRESSE

Vendredi 23 Octobre 2020



©Zuzanna Lupa

# LA VENTE DE YEARLINGS D'OCTOBRE SE CONCLUT SUR UN RYTHME SOUTENU

*Au terme de la dernière journée de la Vente de Yearlings d'Octobre, qui proposait la suite de la Partie III du catalogue, 84% des 99 lots passés sur le ring ont changé de mains à un prix moyen de 13.765€, générant un volume d'enchères de 1.142.500€*

### Un fils de Dark Angel pour Antoine Griezmann

La bataille a été rude autour d'un fils de Dark Angel (**lot 685**) présenté par le Haras de la Louvière. Le marteau est finalement tombé à 70.000€ en faveur de l'entraîneur Philippe Decouz (Racing D) et du courtier Laurent Benoit (Broadhurst Agency) pour ce poulain descendant d'une famille riche en black-type.

Après avoir signé le bon, l'entraîneur a commenté : *« C'est un poulain au-dessus du lot, qui a tout pour lui : il est tonique, pas trop lourd, avec un profil pour courir à 2 ans. Il est issu d'une magnifique lignée maternelle et d'un étalon plus que confirmé qui est un très bon père de 2 ans. Il va courir pour la célèbre casaque noir et rose. »*

Philippe Decouz a déjà entraîné plusieurs bons gagnants pour la casaque d'Antoine Griezmann, dont le lauréat de Groupe TORNIBUSH, également déniché dans le catalogue de la Vente d'Octobre.

### Retour sur les grands indicateurs des 5 jours

Organisée selon un format sensiblement différent à celui des années précédentes et en partenariat avec Osarus suite aux bouleversements du calendrier des

ventes, la Vente de Yearlings d'Octobre a été marquée par un pourcentage de vendus élevé tout au long des cinq jours de vente. Cet indicateur, qui s'établit à plus de 81% sur l'ensemble de la vente, témoigne du réalisme et de la flexibilité des vendeurs, qui ont su adapter leurs attentes à l'évolution récente du marché. Il ne doit pas masquer le fait que tous les poulains n'auront pas couvert leur coût de production. Le cumul d'enchères pour les 578 chevaux adjugés atteint 18.569.000€ soit un prix moyen de 31.249€.

Pour mémoire, la vente 2019 avait vu 563 yearlings passer sur le ring pour 414 vendus (73,5%) à un prix moyen de 41 200€ et un volume d'enchères global de 17 692 000€.

### Al Shaqab Racing premier investisseur de la vacacion

Très actif tout au long de la vente, Al Shaqab Racing, par l'intermédiaire de Paul Hensey et Nicolas de Watrigant, s'est porté acquéreur de 19 yearlings pour un volume d'enchères global de 1.721.000€ montant ainsi sur la première marche du classement des acheteurs. Stroud Coleman Bloodstock se classe en 2ème position après avoir acheté 7 yearlings pour un total de 830.000€, suivi de près par Federico Barberini avec 12 lots achetés pour 817.000€.

Paul Nataf domine pour sa part le classement par le nombre de chevaux achetés avec 31 lots.

[Lien vers le classement des acheteurs.](#)

## **L'Écurie des Monceaux en tête du classement des vendeurs**

Au terme de ces cinq jours de vente, l'Écurie des Monceaux occupe la tête du classement des vendeurs avec 21 yearlings vendus pour 1.962.000€, suivi par le Haras d'Étreham avec 19 yearlings vendus pour 1.136.000€. La Motteraye Consignement vient compléter le podium avec pas moins de 29 yearlings vendus pour un total de 800.000€.

### [Lien vers le classement des vendeurs](#)

A la fin de la vente, **Eric Hoyeau** Président d'ARQANA et **Freddy Powell** Directeur Exécutif ont commenté : « *Nous sommes reconnaissants envers tous les vendeurs qui ont répondu présent et ont montré une remarquable résilience tout au long de cette vente. La semaine a été longue et nous sommes conscients que la situation des éleveurs et pinhookers n'est pas facile compte tenu des coûts de production élevés, mais leur capacité d'adaptation a permis au marché de remplir son office et tous ces yearlings vont désormais pouvoir partir à l'entraînement. Nous souhaitons aussi remercier tous les acheteurs, présents ou agissant par internet, qui ont montré beaucoup de combativité. Il est notamment réconfortant de voir une nouvelle génération d'entraîneurs qui s'est montrée très active pendant ces cinq jours. Les mesures annoncées par France Galop pour soutenir la compétitivité des 2 ans français ont certainement contribué à les encourager - n'oublions pas que de nombreux pays sont très jaloux de notre système ! Enfin notre gratitude va vers les équipes d'ARQANA, qui ont été sur le pont toute la semaine avec le sourire, ainsi que nos partenaires dans l'organisation des ventes, notamment Henri Morel et son équipe, qui ont déployé tous les efforts possibles pour servir au mieux nos clients malgré les contraintes. »*

**Résultats en ligne sur:**  
**[www.arqana.com](http://www.arqana.com)**

**ARQANA**

info@arqana.com

+33 (0)2 31 81 81 00